

Die Zukunft schon heute in Händen: LUKAS ist der innovative Spezialist für trendbestimmende hochwertige Werkzeug- und Speziallösungen in den Bereichen Trennen, Schleifen, Polieren und Fräsen. Weltweit überzeugt LUKAS damit Kunden vom Handwerk bis hin zur industriellen Fertigung in der Luft- und Raumfahrt, dem Automobilbau, der Kunststoffbearbeitung oder dem Werkzeug-, Maschinen- und Anlagenbau – und das seit über 80 Jahren!

Zum nächstmöglichen Eintrittstermin und zur unbefristeten Anstellung suchen wir eine engagierte Persönlichkeit (m/w/d) als:

## Key Account Manager

### IHRE AUFGABEN:

- persönliche Kundenbetreuung und Marktbeobachtung im Bereich Großkunden im Handel, der Industrie sowie von Einkaufverbänden
- komplette Sortiments- und Leistungsabwicklung in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsleiter
- Umsetzung von verkaufsfördernden Maßnahmen und Unterstützung bei der Akquirierung von Neukunden /-kundengruppen
- Ausarbeiten von Vertrags- und Preisverhandlungen in Abstimmung mit dem Vertriebsleiter
- Präsentation des Produktportfolios bei Kundenterminen, Messen und Verkaufsevents
- Umsatzausbau und Verantwortung für die Erreichung der definierten Verkaufs- und Budgetziele
- Qualifizierung von Neukunden und Kundenanalysen nach definierten KPIs

### IHRE KOMPETENZEN:

- erfolgreich abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung
- Erfahrung im technischen Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte wäre wünschenswert
- technisches Verständnis und Interesse an neuen Technologien
- CRM-Erfahrung, fundierte EDV-Kenntnisse und unternehmerisches Denkvermögen
- starke Kunden- und Dienstleistungsorientierung sowie eine ausgeprägte „Hunter-Mentalität“

### UNSER ANGEBOT:

- sicherer Arbeitsplatz in einem gesunden Familienunternehmen
- eigenverantwortliches Arbeiten in kollegialer Atmosphäre
- intensive Einarbeitung und ein abwechslungsreiches Arbeitsgebiet
- flexible Arbeitszeitregelungen und attraktive soziale Leistungen

### HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige und aussagefähige Bewerbung mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und dem frühestmöglichen Eintrittstermin.

[bewerbung@lukas-erzett.de](mailto:bewerbung@lukas-erzett.de)  
Fon +49 2263 84-375