

**ALS INNOVATIONSTREIBER BIETET LUKAS WELTWEIT
LEISTUNGSSTARKE WERKZEUGLÖSUNGEN – UND DAS ALS
FAMILIENUNTERNEHMEN SEIT ÜBER 85 JAHREN!**

Zum nächstmöglichen Eintrittstermin und zur unbefristeten Anstellung suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als:

SALES MITARBEITER

M/W/D

bewerbung@lukas-erzett.de
Fon +49 2263 84-375

IHRE AUFGABEN:

- aktive Neukundengewinnung im In- und Ausland
- Betreuung und Weiterentwicklung eines bestehenden Kundenstamms
- Präsentation, Beratung und Verkauf unseres Medizinprodukte-Portfolios
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Identifikation neuer Potenziale
- Unterstützung bei der Einhaltung und Dokumentation regulatorischer Anforderungen gemäß MDR
- enge Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen wie Produktmanagement und Qualitätssicherung

IHRE KOMPETENZEN:

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- erste Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im technischen oder medizinischen Umfeld
- ausgeprägte Reisebereitschaft und Flexibilität
- sicheres, verbindliches Auftreten sowie interkulturelle Kompetenz
- sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und Teamorientierung
- Interesse am langfristigen Aufbau einer neuen Unternehmenssparte

UNSERE BENEFITS:

- flexible Arbeitszeiten (37-Stunden-Woche) und 30 Tage Urlaub
- Möglichkeit auf mobiles Arbeiten/Homeoffice (ein Tag pro Woche)
- Sonderzahlungen und Ergebnisbeteiligungen
- Zuschüsse zur vermögenswirksamen Leistung und betrieblichen Altersvorsorge
- Mitarbeiterrabatte bei ausgewählten Top-Marken
- zusätzliches Fahrgeld und E-Bike-Leasing
- betriebliche Veranstaltungen wie Betriebsfeste



**JETZT IHRE LUKAS-
KARRIERE STARTEN:**

NEXT LEVEL SOLUTIONS.