

**ALS INNOVATIONSTREIBER BIETET LUKAS WELTWEIT  
LEISTUNGSSTARKE WERKZEUGLÖSUNGEN – UND DAS ALS  
FAMILIENUNTERNEHMEN SEIT ÜBER 85 JAHREN!**

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt und zur vorerst befristeten Anstellung für  
2 Jahre suchen wir eine engagierte Persönlichkeit in Voll- oder Teilzeit als:

# VERTRIEBSCONTROLLER

M/W/D

## IHRE AUFGABEN:

- Erstellung von Plan-/Ist-Abweichungen, Potenzialanalysen und Risikobewertungen
- Betreuung und Moderation an den Reporting-Boards
- Nachhaltung und Vorbereitung von Maßnahmen in der Vertriebsaktivität
- Controlling von Verkaufs- und Marketingaktionen
- Mitwirkung bei strategischen Planungen zu Produktportfolio, Absatzwachstum, Pricing und kundenspezifischen Aspekten
- Unterstützung bei Analysen, Kennzahlen, Berechnungen, Standardisierungen und Prozessoptimierungen
- Betreuung und Weiterentwicklung des BI-Systems für die Bereiche Vertrieb und Marketing
- Durchführung und Unterstützung bei Absatz- und Verkaufspreisplanungen

## IHRE KOMPETENZEN:

- abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich
- erste Erfahrung im Vertrieb oder Controlling
- ausgeprägtes analytisches Denken, Kommunikationsfähigkeit sowie Durchsetzungsvermögen
- hohe IT-Affinität und ein sicherer Umgang mit MS-Office-Produkten
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Selbstständigkeit, Flexibilität, Belastbarkeit und Teamfähigkeit

**bewerbung@lukas-erzett.de**  
**Fon +49 2263 84-375**

## UNSERE BENEFITS:

- Flexible Arbeitszeiten (37-Stunden-Woche) und 30 Tage Urlaub
- Möglichkeit auf mobiles Arbeiten (Homeoffice)
- Sonderzahlungen und Ergebnisbeteiligungen
- Zuschüsse zur vermögenswirksamen Leistung und betrieblicher Altersvorsorge
- Mitarbeiterrabatte bei ausgewählten Top-Marken
- Zusätzliches Fahrgeld und E-Bike-Leasing
- Betriebsfeste

**NEXT LEVEL SOLUTIONS.**



**JETZT IHRE LUKAS-  
KARRIERE STARTEN:**