

ALS INNOVATIONSTREIBER BIETET LUKAS WELTWEIT
LEISTUNGSSTARKE WERKZEUGLÖSUNGEN – UND DAS ALS
FAMILIENUNTERNEHMEN **SEIT ÜBER 85 JAHREN!**

Zum nächstmöglichen Eintrittstermin und zur unbefristeten Anstellung suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als:

INTERNATIONAL SALES MANAGER – MEDICAL DEVICES

Reisen. Beraten. Begeistern.

 M/W/D

Sie möchten internationale Märkte erobern und mit innovativen Medizinprodukten echten Mehrwert schaffen? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

In dieser spannenden Rolle verbinden Sie Ihre Leidenschaft für Vertrieb, Medizintechnik und interkulturelle Zusammenarbeit. Sie betreuen internationale Kunden, erschließen neue Märkte und gestalten aktiv den Aufbau einer neuen Unternehmenssparte mit.

IHRE AUFGABEN:

- **Akquise & Kundenbetreuung:** Gewinnung neuer Kunden im In- und Ausland mit Fokus auf unser Medizinprodukte-Portfolio
- **Beziehungsmanagement:** Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- **Produktpräsentation & Beratung:** Fachlich fundierte Vorstellung und Verkauf unserer Produkte
- **Markt- & Wettbewerbsanalyse:** Identifikation neuer Vertriebschancen und Trends
- **Regulatorische Unterstützung:** Mitwirkung bei der Einhaltung der MDR-Vorgaben
- **Teamarbeit:** Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement, Qualitätssicherung und weiteren Fachabteilungen

REISETÄTIGKEIT:

- Internationale Reisetätigkeit von ca. **60%** – zu Messen, Kundenterminen und Vertriebsprojekten weltweit

bewerbung@lukas-erzett.de
Fon +49 2263 84-375

IHR PROFIL:

- Abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung**, Ausbildung als **Pharmareferent, medizinischer Technologe**, oder vergleichbare Qualifikation – idealerweise mit internationalem Bezug
- Erste Berufserfahrung im **Vertrieb**, vorzugsweise im medizintechnischen oder pharmazeutischen Umfeld
- Souveränes Auftreten, interkulturelle Kompetenz und Freude am internationalen Austausch
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise mit ausgeprägtem Teamgeist und unternehmerischem Denken
- Hohe **Zuverlässigkeit** und **Flexibilität**
- Sehr gute **Deutsch- und Englischkenntnisse**, weitere Sprachen sind von Vorteil
- Interesse am **Aufbau einer neuen Unternehmenssparte** mit globaler Ausrichtung

WAS WIR BIETEN:

- Eine verantwortungsvolle Position mit internationaler Perspektive
- Mitgestaltung einer neuen Vertriebsstruktur im Bereich Medizintechnik
- Dynamisches, kollegiales Team mit flachen Hierarchien
- Weiterbildungsmöglichkeiten und persönliche Entwicklung
- Sicherheit und Stabilität durch ein seit Jahrzehnten erfolgreich geführtes Familienunternehmen mit klaren Werten
- Nachhaltiges Wachstum mit Fokus auf langfristige Kundenbeziehungen und verantwortungsvolles Handeln im Gesundheitswesen
- Attraktive Vergütung und flexible Arbeitsbedingungen



JETZT IHRE LUKAS-KARRIERE STARTEN:

NEXT LEVEL SOLUTIONS.